



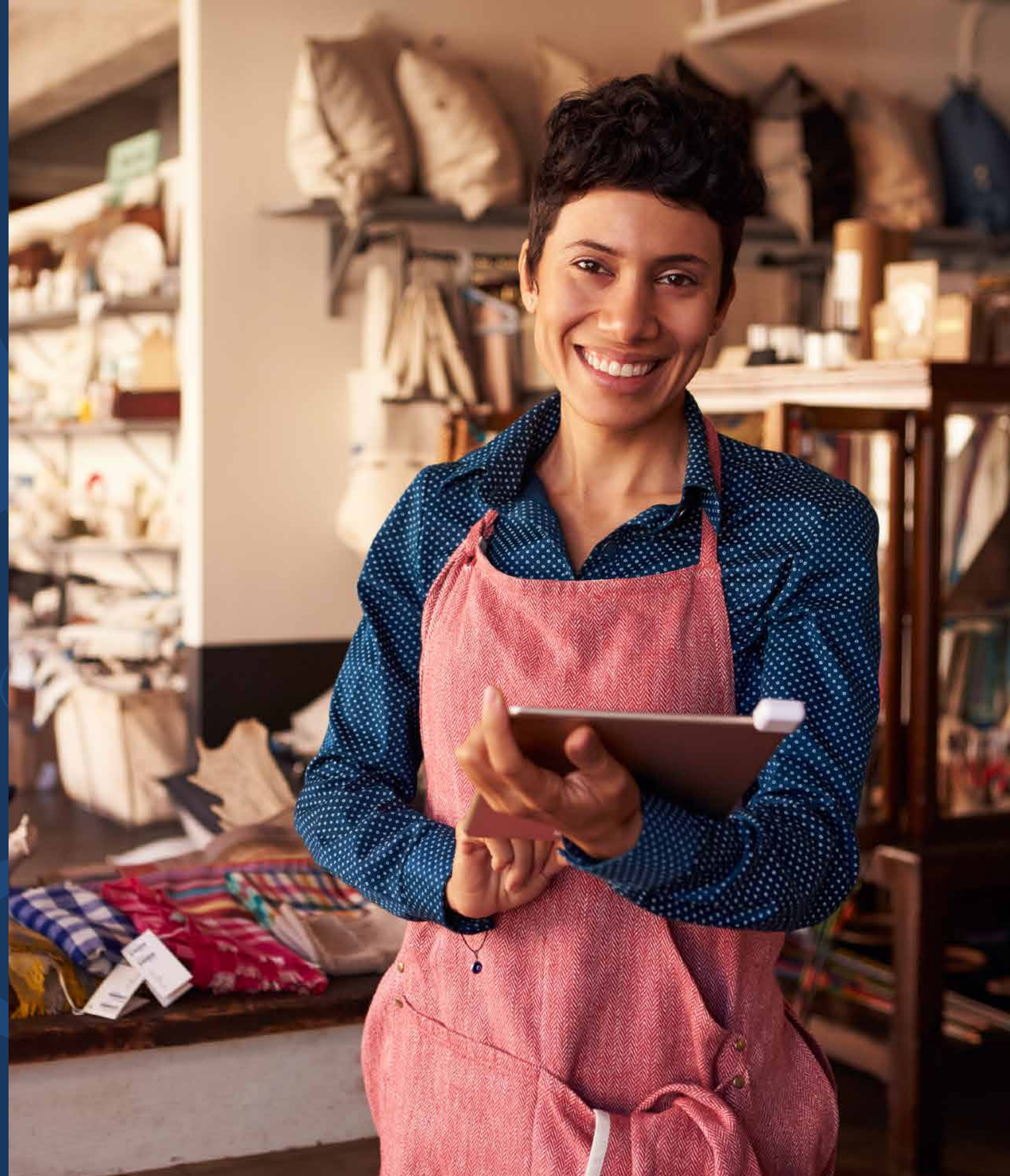
PROGRAMA DE DESARROLLO EMPRESARIAL

*Fortalece tus competencias
gerenciales*

INICIO
21
OCTUBRE

90
HORAS
ACADÉMICAS

MODALIDAD
**PRESENCIAL +
VIRTUAL**



PROPÓSITO DEL PROGRAMA

Fortalecer las **capacidades empresariales de emprendedores, gestores y líderes** de micro, pequeñas y medianas empresas de la región, brindándoles herramientas modernas, aplicables y estratégicas para crecer con sostenibilidad, eficiencia y visión de futuro.

¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

- Emprendedores formales con negocio en marcha.
- Dueños de micro, pequeñas o medianas empresas.
- Administradores, socios o gerentes generales de MIPYMES.
- Líderes con capacidad de decisión dentro de una empresa en crecimiento.

Inscríbete aquí



REQUISITOS PARA PARTICIPAR

- ✓ Ser fundador(a), propietario(a) o gestor clave de una MIPYME formal.
- ✓ Contar con un RUC activo y negocio operando actualmente.
- ✓ Compromiso para participar en las sesiones virtuales y presenciales.
- ✓ Disposición para aplicar lo aprendido directamente en su empresa



BENEFICIOS PARA LOS PARTICIPANTES



Acceso a 6 módulos formativos con ponentes empresarios y expertos.



Clases aplicadas, talleres vivenciales y herramientas digitales.



Plantillas, guías y formatos de uso inmediato para sus negocios.



Asesoramiento durante el proceso formativo.



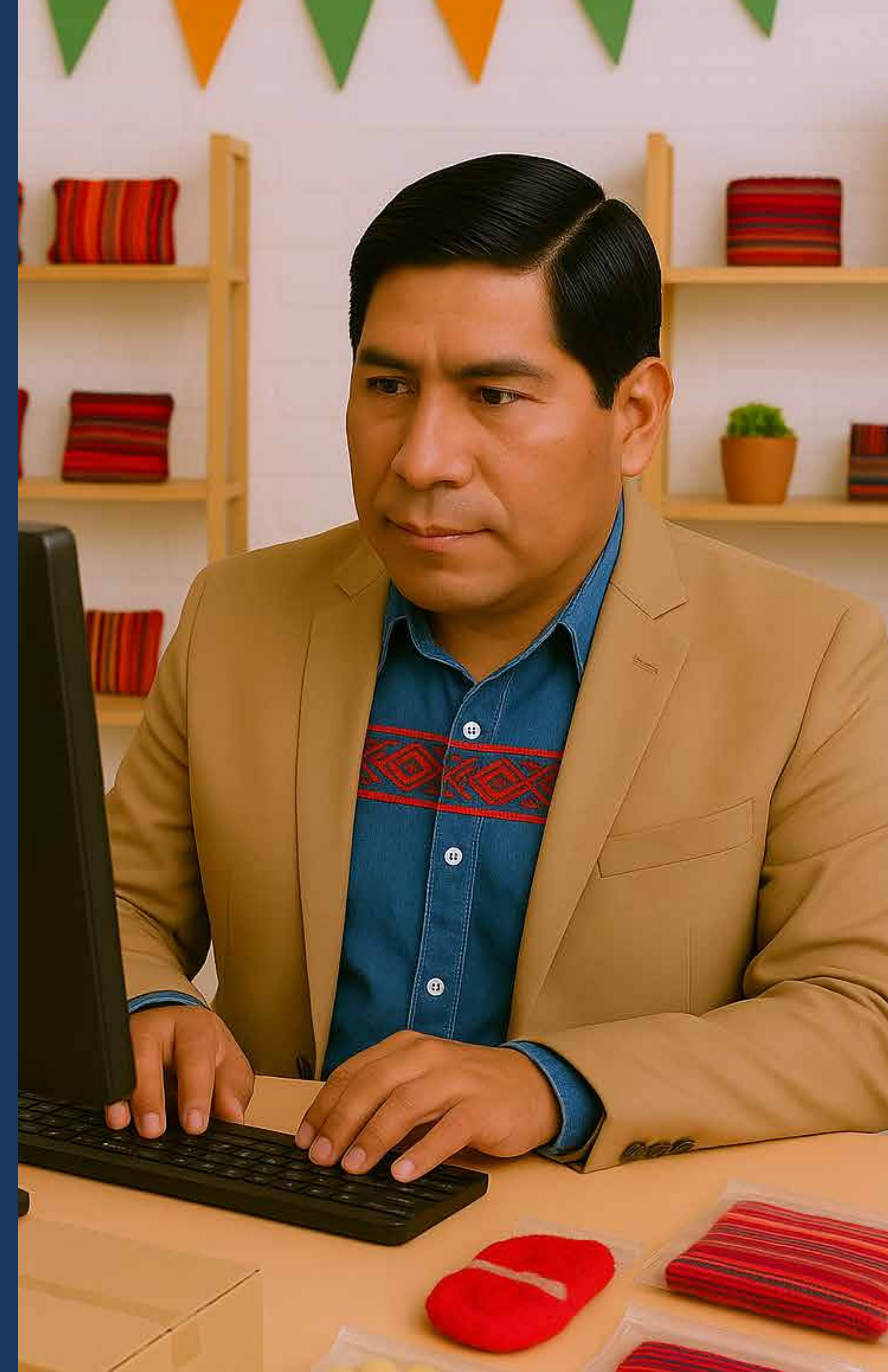
Certificación oficial otorgada por la CCLL



Graduación presencial en el Encuentro Empresarial del Norte 2025



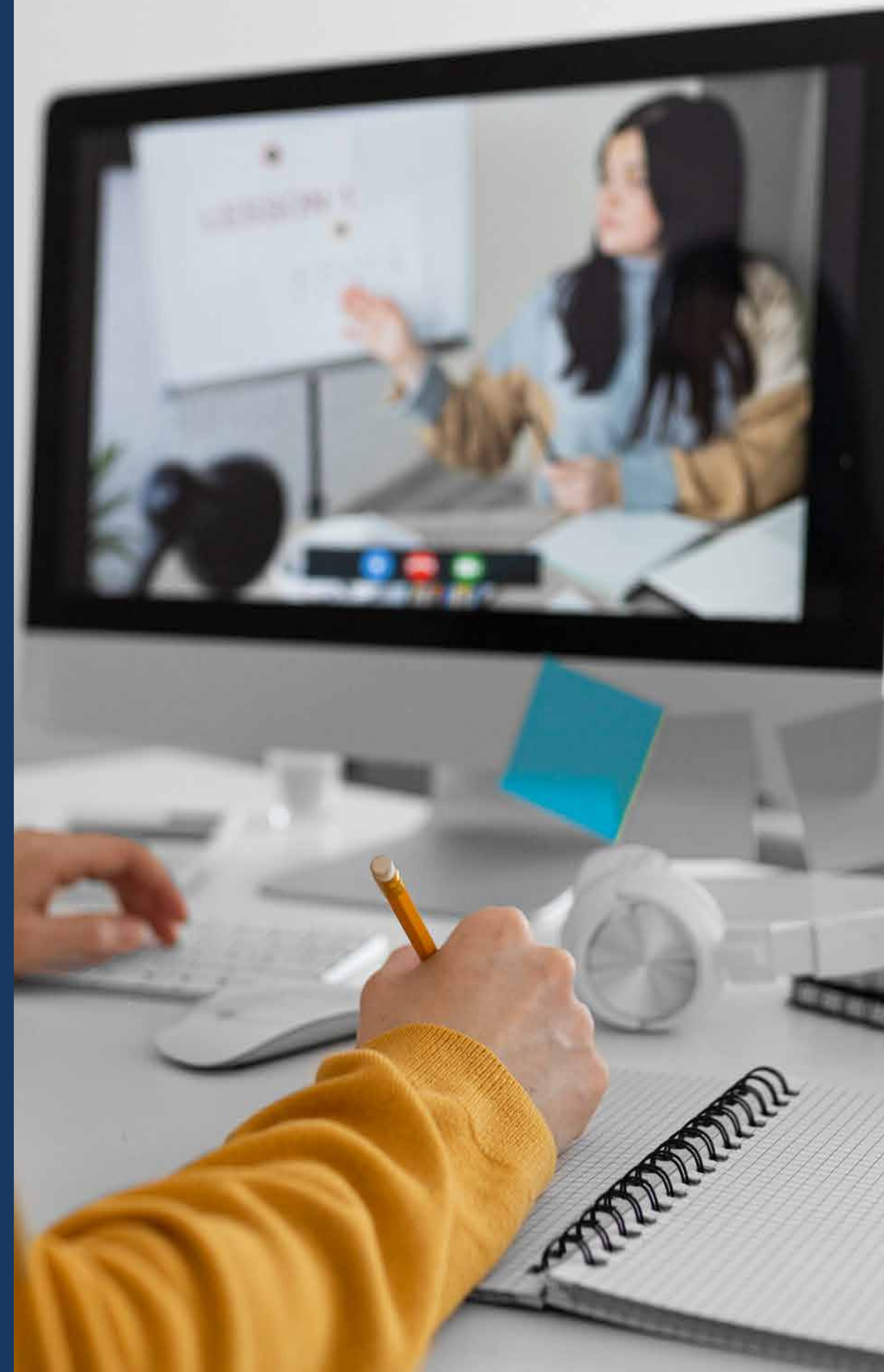
Visibilidad como egresado destacado ante medios aliados y comunidad empresarial.



LOGROS ESPERADOS POR PARTICIPANTE

Al finalizar el programa, cada participante será capaz de:

- ✓ **Formular su plan estratégico empresarial** con visión a 12 meses.
- ✓ **Optimizar** sus operaciones, inventarios y procesos clave.
- ✓ Aplicar herramientas digitales (**incluyendo IA**) en su negocio.
- ✓ **Mejorar** su liderazgo, gestión de equipos y cultura organizacional.
- ✓ Tomar decisiones financieras y legales con **mayor seguridad**.
- ✓ **Posicionar** su marca y canal digital de ventas con estrategia.



ESTRUCTURA CURRICULAR

MÓDULO 1

Innovación, IA y Transformación Digital

MÓDULO 4

Optimización de Operaciones y Logística Empresarial

MÓDULO 2

Liderazgo, Gestión de equipos y Clima Laboral

MÓDULO 5

Finanzas y Legislación para la Toma de Decisiones

MÓDULO 3

Planeamiento Estratégico, Crecimiento y Sostenibilidad (Versión Secuencial)

MÓDULO 6

Estrategias Modernas de Marketing y Ventas Digitales

Descarga el Syllabus aquí

CALENDARIO ACADÉMICO 2025

Módulo	Clase virtual 1	Clase virtual 2	Taller presencial
Módulo 1 – Innovación y Tecnología	Martes 21 de octubre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Jueves 23 de octubre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Sábado 25 de octubre 9:00 a.m. - 12:00 p.m.
Módulo 2 – Liderazgo y Clima Laboral	Martes 04 de noviembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Jueves 06 de noviembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Sábado 08 de noviembre 9:00 a.m. - 12:00 p.m.
Módulo 3 – Planeamiento estratégico, crecimiento y sostenibilidad	Martes 11 de noviembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Jueves 13 de noviembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Sábado 15 de noviembre 9:00 a.m. - 12:00 p.m.
Módulo 4 – Optimización de operaciones y logística	Martes 18 de noviembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Jueves 20 de noviembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Sábado 22 de noviembre 9:00 a.m. - 12:00 p.m.
Módulo 5 – Finanzas y legislación	Martes 25 de noviembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Jueves 27 de noviembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Sábado 29 de noviembre 9:00 a.m. - 12:00 p.m.
Módulo 6 – Marketing y Ventas Digitales	Martes 02 de diciembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Jueves 04 de diciembre 6:30 p.m. - 9:00 p.m.	Sábado 06 de diciembre 9:00 a.m. - 12:00 p.m.



PONENTE

Mg. Freddy Alvarado B.

Ingeniero en Sistemas Computacionales, con Maestría en Administración de Negocios y Doctorado en Ciencias Empresariales. Posee una especialización en Transformación Digital e Inteligencia Artificial por el MIT y un Diplomado en Data Science de la Universidad Nacional de Ingeniería (UNI).

PONENTE

Mg. Iván Robles

Profesional con formación en Ingeniería de Sistemas, MBA por CENTRUM PUCP y Maestría en Liderazgo por EADA Business School (Barcelona). Cuenta con más de 26 años de experiencia liderando equipos en diversos sectores empresariales, con una destacada trayectoria en bienestar organizacional, empleabilidad y desarrollo de carrera.





PONENTE

MBA. Diana Díaz

Ingeniera Química, MBA de ESAN, con especialización en Estrategia e Internacionalización en ESADE y Woman CEO certificada por Centrum PUCP.

CEO de MyD Consultoría, acompañando a líderes del agro y alimentos en Perú y Latinoamérica. Coach Internacional certificada por ICC de Londres.

PONENTE

Mg. Jhanol Mariño

Destacado docente universitario en marketing, negocios internacionales y emprendimiento, con participación como ponente en eventos nacionales e internacionales. Su trayectoria incluye cargos como Jefe de Logística en el sector privado y Gerente Municipal, con un enfoque en la gestión eficiente de recursos y la toma de decisiones orientada a resultados.





PONENTE

Econ. Francisco Huerta Benites

Consultor internacional asociado en inversiones y financiamiento. Presidente del Instituto de economía y empresa sac. Asesor y consultor nacional en proyectos, financiamiento, y ordenamiento empresarial.

PONENTE

Mg. Francisco Vigo

Administrador con Maestría en Administración de Negocios (MBA) y más de 20 años de experiencia en los sectores privado y público. Ha liderado proyectos de capacitación, marketing, planes estratégicos y gestión logística, así como procesos de optimización y mejora continua.





CERTIFICADO

Los participantes que cumplan con los requisitos del curso recibirán un:

Certificado de participación emitido por la Escuela de Desarrollo Gerencial de la Cámara de Comercio de La Libertad, que acreditará la finalización del “Programa de Desarrollo Empresarial” con una duración total de 90 horas académicas.

MODALIDAD HÍBRIDA

- Las clases virtuales se dictarán a través de la plataforma Zoom, permitiendo una interacción en tiempo real con el facilitador y los participantes desde cualquier ubicación, favoreciendo así la participación activa y el aprendizaje colaborativo.
- Por su parte, las clases presenciales se desarrollarán en las instalaciones de la Cámara de Comercio de La Libertad, brindando un espacio adecuado para el trabajo práctico, dinámicas grupales y el fortalecimiento del vínculo entre los asistentes y el facilitador.
- Los materiales del programa, como presentaciones, ejercicios propuestos y clases grabadas, estarán disponibles en la plataforma Camaratu.



PROCESO DE INSCRIPCIÓN

- Inicia completando el formulario de inscripción.
- El postulante presentará los siguientes documentos: Formulario de inscripción debidamente completado.
(*) La información cuenta con una declaración jurada.
- La inscripción se hará efectiva cuando el participante envíe a la ejecutiva de ventas todos los documentos solicitados.

Fecha límite: sólo hasta el 20 de octubre del 2025.



INVERSIÓN

Precios asociados:

AL CONTADO	S/ 800
EN CUOTAS	S/ 1000

Precio no asociados:

AL CONTADO	S/ 1000
-------------------	----------------

Inscríbete aquí

Descarga el Syllabus aquí

FORMAS DE PAGO

TRANSFERENCIA O DEPÓSITO

BANCO	Nº DE CUENTA	CÓDIGO INTERBANCARIO CCI
BCP Soles	570-0022260023	002-570-000022260023-01
BBVA	0011-0249-0100002390	011-249-000100002390-01
Interbank	600-0000343593	003-600-000000343593-40
Scotiabank	000-3743012	009-407-000003743012-81
Cuenta bancaria de detracción Banco de la Nación	00741087995	

PAGO DESDE LA WEB





PROGRAMA DE DESARROLLO EMPRESARIAL

*Fortalece tus competencias
gerenciales*



CÁMARA de COMERCIO
de LA LIBERTAD



ESCUELA DE
DESARROLLO
GERENCIAL

Dirección: Jirón Junín N° 454 - Centro Histórico de Trujillo

Página web: www.camaralalibertad.org.pe

Facebook: [Cámara de Comercio de La Libertad](https://www.facebook.com/Camara-de-Comercio-de-La-Libertad)

Correo: vrengifo@camaralalibertad.org.pe

Teléfono: 987 496 819